

Plana, chi tocca vince.

Con un box pieno di regali per gli installatori parte la campagna per far conoscere la nuova serie Vimar

Presentare un prodotto su riviste o cataloghi è relativamente facile, ma mai del tutto efficace. Sulla carta se ne possono illustrare fino alla nausea tutte le caratteristiche, ma non si andrà mai oltre le due dimensioni di un foglio di carta. Aldilà delle suggestioni patinate, certo utili a evidenziare e valorizzare molti aspetti, l'installatore ha un bisogno fisiologico della terza dimensione: toccare con mano, esaminare con gli occhi, provare. Perché per adottare un prodotto bisogna impossessarsene: è un fatto personale, come scegliere un paio di scarpe. Come si prova un senso di benessere portando scarpe comode, è essenziale che un prodotto "calzi" perfettamente il proprio modo di lavorare.

In tal senso, Vimar è certa d'aver creato, con Plana, una serie civile che mette gli installatori in condizioni di lavorare al meglio. Via libera, dunque, alle prove su strada: Vimar sta mandando la serie Plana in giro per l'Italia, proprio per dare modo agli installatori di provare il nuovo prodotto e di prendere confidenza con esso.

Ma non basta. In occasione di questa **campagna promozionale**, Vimar non si ferma alla terza dimensione e ne aggiunge una quarta: quella del piacere e della sorpresa. Si tratta della fornitura di **Special box**, confezione completa di:

- una **speciale valigetta campionario con una selezione di articoli Plana**.
- un **kit di prova**.
- una **carta telefonica prepagata**, per mezz'ora di conversazioni, con cui si può partecipare (facendo una telefonata e comunicando il codice personale che si trova sulla tessera), a un favoloso **concorso**: in palio un **Fiorino** nuovo di zecca e milioni e milioni in buoni d'acquisto di prodotti Vimar.
- un caldo **piumino d'oca** Daunen Step, ideale per trascorrere al meglio la stagione fredda.

Più che un semplice gadget promozionale, dunque, un **caloroso (e tangibile) segno di apprezzamento per l'instimabile contributo degli installatori al continuo miglioramento dei prodotti Vimar**.

Per tutti, lo **Special Box** sarà disponibile presso i punti vendita dei grossisti a partire da ottobre.



Ala possibilità di **verificare** la validità di Plana in **tre dimensioni**, Vimar ha voluto aggiungere la **quarta**: un elemento di **sorpresa** e di piacere.



offerta di lancio